



# ワークマン・ワークマンプラス フランチャイズシステム



日経トレンディ発表  
2019年ヒット商品  
ベスト30で

**第1位受賞!!**

全国 867 店舗

売上 1,200 億円

1 店舗平均年間売上は

**1 億 3,800 万円**



# 1 加盟条件

必ずご確認をお願いします

ワークマンの出店→フランチャイズ経営者募集の流れ



ワークマン  
本部

ワークマン本部の  
開発部員が独自の  
ルール・基準内で  
本部が出店を決定

※コンビニさんのように  
店舗同士で競合させない為



出店が決まった店舗  
に対して「経営者」を  
募集します

※希望の場所に出店や加盟  
は出来ません

ご自宅の **近くに募集店舗があること** が「絶対条件」

募集店舗がない場合は  
加盟は出来ません

そして次に  
以下の4つが加盟条件になります

- ・ 募集店舗がお近くでない方
- ・ 4つの条件を満たさない方
- ・ 他加盟の可能性が低いと判断した方

残念ながら説明会の実施は出来ません

## 1 個人として契約が可能で店舗運営に「専念」できる方

ワークマンでは副業は重大な契約違反になります

副業の恐れもあるため法人契約 / 自営業の方は加盟出来ません

## 2 共に50歳未満で、専従者と2名で加盟できる方

専従者とは、契約者と同じく50歳未満で、夫婦・兄弟・姉妹・いとこなど  
三親等内で経営に専念できる方 ※原則はご夫婦になります

## 3 地元で生活されている通勤30分※/40分圏内の方

※ Plus 店舗はより近い30分以内が基準となります

地縁の無い土地への加盟はできません(例:北海道や沖縄に移住希望の方)  
また、単身赴任などで、現在地元で生活されていない場合も困難な場合有  
(比較的近くに単身赴任で、地元にて説明会や面談などが可能な場合は相談出来ます)

## 4 健康状態が良好な方 ※ 健康診断書の提出が必要です

# 2 必要資金と資金支援

契約は「Aタイプ」での契約となります(フランチャイズ契約)

加盟の際に必要な資金とA契約内容

Aタイプ フランチャイズ契約				
必要 資金	加盟金	75万円 (消費税 7.5万円別途)	報酬	荒利益分配方式 荒利益額を 加盟店4 本部6 で分け合う
	開店手数料	100万円 (消費税 10万円別途)	店休日	本部指定日 (年間22日 本部指定日)
	研修費	25万円 (消費税 2.5万円別途)	契約 期間	6年間
	保証金	※100万円 (お預かり金/無利息)	6年後、契約満了で契約は終了します 加盟店と本部の双方の合意で再契約が可能	
	開店時出資金	※ 任意 (商品代金の支払い に充当されます)	再 契約料	再契約料 200万円 (消費税 20万円別途) が必要
	総額	300万円 (消費税 20万円別途)		

※契約満了終了時返還(全額ではありません) 消費税はかかりません

上記の他に、研修に行く費用/1ヶ月の生活費/資格取得や釣銭準備金など、プラスで約100万円の資金準備が必要

2つの資金支援(紹介です、支援をお約束するものではありません)

① 日本政策金融公庫を紹介 1/3以上は自己資金が必要(約130万円以上)

※書類審査・信用調査・面接などを通過する必要があります

無担保・無保証人で資金を融資して、事業創業/独立を支援する財務省の特殊会社

金利 2.56%/年 最大融資額 3,000万

35歳未満は、2.16%となる特別制度あり、  
但し金利や上限額は予告なしに変動します

② ヤング加盟店支援制度

★ 加盟時に40歳未満の方限定 ★

♪ 保証金100万円以外を本部から融資が可能

♪ 金利は1.75%/年で3年内で返済 (支払い約5.5万円/月)  
(金利は予告なしに変動することがあります)

100万円 プラス釣銭で加盟可能!!

若く、意欲ある方を応援します  
特にPlus店/新店舗への加盟を!

# 3 Aタイプ収入シミュレーション

月の売上が **1.150万円** の場合 (全国平均)

※ 当試算は参考例であり売上や収入を保証するものではありません 経費なども数値はすべて全国平均を使用

利益 ( 荒利益額 ) を加盟店 **40%** 本部 **60%** で分け合う 荒利率は平均の **36%** を用います

利益 36% **414万円**

月の売上 **1,150万円**

加盟店 40% **165.6万円**

本部 60% **248.4万円**

分配金

振込まれた分配金から  
営業経費・人件費・在庫返済が  
引かれた約 **80万円** が実収入

人件費は、月の売上の **3.5%** で計算  
(1,150万円 × 0.035 = 402,500円)

店内在庫の買取が必要  
(原価在庫約 1,920万円)  
毎月、分配金の **10%** を返済する  
(振込まれる分配金の1割 165.6万円 × 0.1 = 165,600円)

- 営業経費 **22万円**  
(光熱費・消耗品など)
- 棚卸ロス預託金 **2万円**
- 在庫金利負担 **5万円**
- 合計 **29万円**

加盟店実収入 **79.79万円**

在庫返済  
**16.56万円**

人件費  
(月の売上の **3.5%** で計算)  
**40.25万円**

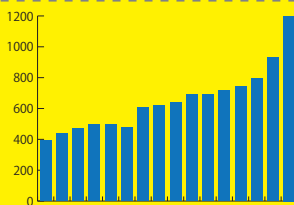
経費合計  
**29万円**

月の売上ごとの収入シミュレーション

月の売上	800万円	900万円	1,000万円	1,150万円	1,300万円	1,400万円	1,500万円	1,600万円
分配金 (振込額)	115.2万円	129.6万円	144万円	165.6万円	187.2万円	201.6万円	216万円	230.4万円
実収入	<b>46.68万円</b>	<b>56.14万円</b>	<b>65.6万円</b>	<b>79.79万円</b>	<b>93.98万円</b>	<b>103.44万円</b>	<b>112.9万円</b>	<b>122.36万円</b>

ワークマン  
の魅力

売上は**右肩上がり**  
(右の実績グラフ参照)



時間  
経過

可能性大

収入  
増加

# 4 加点主義 (褒賞金) と 研修

ワークマンオリジナル!  
通常の収入以外の 褒賞金 (副収入)

平均 80 ~ 100 万円 / 年  
最高 300 万円以上も可能で  
実際に多くの加盟店が  
副収入を得ています

## サクセス倶楽部

年間売上が  
年間 1 億 5,000 万円  
以上の店舗 2 月

20 万 ~ 50 万円 / 年

## 買取懸賞金

返品ゼロ / ルール遵守  
不良品以外返さない

30 万円 / 年

## 販売コンクール

対象商品の販売個数を  
35 ~ 40 店舗で競う  
1 位 10 万 2 位 8 万 3 位 6 万  
4 位 4 万 5 位 3 万

3 万 ~ 10 万円

年 2 回実施

## ベストストア オペレーション賞

基本 4 原則の徹底で  
店舗をきれいに保った店  
全国で 20 位以内 10 万円  
100 位以内 5 万円

5 万 / 10 万円

年 2 回実施

## ステップ・アップ 賞

昨年比で売上が 101%  
以上の店舗を表彰します

3 万 ~ 150 万円

年 2 回実施

## ◆ 加盟スタート前に 9 日間の研修

2 名まで参加可能 交通費は自己負担

群馬県伊勢崎市本社



東京上野製品開発 C



研修ルーム (2 泊 3 日)



### 事前 (机上) 研修 3 日間

(火) 8:45 ~ 18:00

(水) 8:45 ~ 18:00

(木) 8:45 ~ 16:00



### 店舗研修 6 日間

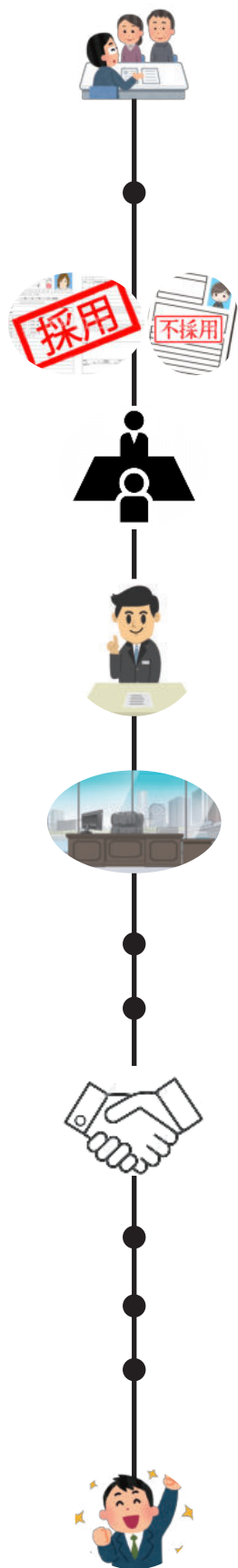
(土) 8:45 ~ 18:00 (火) 7:00 ~ 20:00

(日) 8:45 ~ 18:00 (水) 7:00 ~ 20:00

(月) 8:45 ~ 18:00 (木) 7:00 ~ 16:00

新規オープン店舗に開店から加盟の場合は、自店での研修は出来ないのので、その時の近くの直営店で店舗研修します

# 5 加盟までのステップ



## 説明会に参加（現地）

履歴書を東京本部に送付

## 書類選考・信用調査（審査）

面談（複数回の実施します）

健康診断の実施

事前説明書での詳細な契約内容を説明

## 部長面接（現地） 決定の面接です

※面接で決定後、現職の退職手続きを行ってください

手付金 25 万円の振込み（2 週間以内）

既存店 3 店舗の訪問（指定店舗）

## 仮契約を締結

保証意思宣明公正証書の作成

契約書作成・加盟金振込

9 日間の研修

## 加盟スタート

約 1 ヶ月

約 1 ヶ月  
～ 2 ヶ月

約 1 ヶ月半  
～ 2 ヶ月※

※退職が必要なので人によって異なります

上記期間はあくまで目安です、お約束することは出来ません

なお、選考（審査）の内容等は一切お答えできません、ご理解をください

# 6 よくあるご質問 Q&A

1 年齢 50 歳未満は絶対ですか？ 妻が 40 代なので妻で契約したい

A1

残念ながら、契約は不可能です。  
ご夫婦（専従者）共に 50 歳未満である  
必要があります。加盟時の平均年齢は、  
約 42 歳で、契約更新率 99%なので、  
最初から長く店舗運営をしていただける方  
を希望しています



2 法人契約はどうしても出来ないのですか？

A2

法人契約は出来ません、  
個人契約のみで専業となります  
販売や接客が好きな方の、はじめての独立  
を支援したいと考えています。よって自営業  
や会社経営をされている、またその経験があ  
る方との契約は困難です。副業にも厳しい  
ので、前職との関わりが無くなるサラリーマン  
の方を希望しています。  
また複数店舗の経営も出来ません



3 店休日は、自分で決められますか？

A3

年間 22 日の店休日は「本部指定日」となります  
正月の 1 日～3 日 / お盆連休 / 月に 1～2 回の  
火曜日が指定されています



その他ご質問やご不明点ございましたら  
フリーダイヤル 0120-227-564 にお問い合わせください

# 7 説明会について

## 説明会のご案内

ワークマンでは、他社さんのようにホテル・会議室などでの合同説明会ではなく、「個別」に「現地」で説明を行っております

安心して参加でき、様々な質問や不安にお答えできます♪

※ お互いの日程の調整は必要となります



お近くのファミリーレストラン  
などで実施しています

下記フリーダイヤル、またはHP 説明会  
フォームに入力してお申し込みください

**※加盟条件に合わない、また適さないと判断した場合は  
説明会をお断りします、何卒ご理解をお願いいたします**

加盟できる可能性のある方にのみの説明となります

フリーダイヤル

**0120-227-564**

9:00~18:00 日・祝も受付  
※土曜日を除く

インターネット

ワークマン経営者

検索

